KAJOL SIVAPATHALINGAM

ETUDIANTE

Âge: 19 ans
Adresse: 29 Rue Kellogg 92150 SURESNES
kajolsivapathalingam@gmail.com
06 52 83 50 73
LinkedIn: Kajol Sivapathalingam



Etudiante dans le domaine du commerce expérimentée et possédant une connaissance en vente étant ayant une aisance relationnelle et une capacité d'adaptation.

EXPERIENCE PROFESSIONNELLE

Festival Rock en Seine, Employée de déconsigne ; 2022-2023

- Collecte et tri des verres dans un festival dynamique.
- Maintenue la propreté du site et réduit l'impact environnemental grâce à un service efficace.
- Travail en équipe pour une expérience positive des festivaliers et une gestion efficace des déchets.
- Gestion des interactions avec le public, offrant un service client de qualité.

Undiz Westfield Les 4 Temps - 27/02 au 27/03-Stage

- Accueil client et conseils produits.
- Gestion de la boutique (merchandising et propreté).
- Suivi du stock et réassorts.
- Fidélisation des clients, promotions, et service après-vente.

Milky(boutique indépendante)/Evreux Week-end et vacances scolaire en cours depuis le 01/06/2023

- Accueil, conseils et orientation clients.
- Mise en rayon, présentation visuelle, et commercialisation de produits.
- Écoute des besoins clients pour une expérience d'achat satisfaisante.

Cabinet vétérinaire de l'Empereur/ Rueil Malmaison- Stage 2020 (1 semaine)

- Autonomie basée sur une connaissance approfondie des procédures de l'entreprise.
- Sensibilisation des clients aux principes "bon chien, bon maître" pour des relations harmonieuses entre propriétaires et animaux.

FORMATION PROFESIONNELLE

IUT DE PARIS RIVES DE SEINE EX: PARIS DESCARTES (EN COURS)

Bachelor universitaire de technologie en techniques de commercialisation

LYCÉÉ ALEXANDRE DUMAS 2019-2022

Baccalauréat sciences et technologies du management et de la gestion 2022
Option: Mercatique
Diplômée avec mention bien
Membre 2021-2022 du BDE

BREVET D'APTITUDE AUX FONCTIONS S D'ANIMATEUR - PARIS

- Formation théorique et pratique à l'animation

Fait le 30/03/2024

A LA RECHERCHE D'UN STAGE PRATIQUE

COMPÉTENCES:

- Négociation commerciale
- Commercialisation
- Service client
- Autonomie
- Sens relationnel
- Flexibilité polyvalence
- Analyse des besoins clients
- Sens de l'entreprise
- Respect des règles
- Technique de vente

NIVEAU DE LANGUE

Tamoul
langue maternelle

Anglais
avancé

Espagnol
bonnes connaissances