Hôtesse d'accueil

PROFIL

Mon expérience et ma capacité d'adaptation me permettent d'être rapidement opérationnelle.
Dynamique et sociable, je saurai m'adapter aux missions qui me seront confiées.

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES :

- **BPIFRANCE – Nancy – 2022 à aujourd'hui**

Hôtesse d'accueil : Gestion du courrier, accueil téléphonique et physique, gestion des salles de réunions, des RDV, gestion des dossiers, gestion des fournitures…

- **CONFORAMA - Fléville devant Nancy – 2018 / 2021**

Hôtesse de caisse : Utilisation du logiciel Mercure et ouvertures des cartes de paiement Cetelem, encaissements, renseignements téléphoniques, arrêtés de caisse…

- **INTERMARCHE – Ludres – 2015 / 2018**

Hôtesse de caisse / Remplacement chef caissière / Gestion commandes drive : Ouverture et fermeture de la grande surface, gestion et encadrement des caissières, accueil du magasins, encaissements magasin + station essence, préparation des commandes pour le drive, mise en rayon.

- **LA POSTE – Nancy Lobau – 2011 / 2014**

Agent de distribution : classement de la tournée, livraison du courrier…

- **BATA - Houdemont – 2008 / 2011**

Conseillère de vente : ouverture / fermeture du magasin, encaissement, accueil physique et téléphonique, gestion des stocks et arrivages.

- **KIABI – Houdemont – 2007 / 2008**

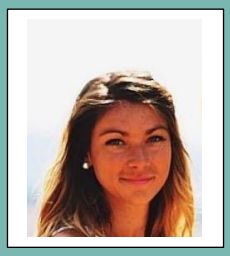
Conseillère de vente prêt à porter : mise en rayon, gestion des cabines, encaissements…

- **JENNYFER – Nancy – 2005 / 2007**

Conseillère de vente prêt à porter féminin : merchandising, formatrice de vente auprès des stagiaires, ouverture et fermeture de la boutique, encaissements, conseil clientèle…

- **EPI D'OR – Nancy – 2002 / 2004**

Contrat d'apprentissage : vente, tenue de caisse, service.



Amélie PIERRON

15/11/1986

Permis B + véhicule
Anglais : niveau scolaire

CONTACT

06 27 73 28 15

2 Rue de Gray – Bâtiment Raphael
54 180 Heillecourt

Kenzamelie@hotmail.fr

DIPLOMES & FORMATIONS

2019 – Formation BNP Paribas – crédit consommation

2009 – Formation "Bata five step"

2004 – CAP Vente – CCI Formation 54

COMPETENCES

Sens du contact

Techniques de vente

Gestion quotidienne d'une boutique

CENTRES D'INTERET

Equitation

Nature

Lecture