BOUKTIT DAVID
CADRE DIRIGEANT



CENTRES D'INTÉRÊT
GENDARME RÉSERVISTE
BÉNÉVOLE À LA CROIX ROUGE
ARBITRE DE BASKET

CONTACT

06 . 70 . 80 . 48 . 33

BOUKTITDAVID@GMAIL.COM

140 RUE DU CAP HORN
29200 BREST

35 ANS PERMIS B ET VÉHICULE | MOBILITÉ NATIONALE

SOTF SKILLS

- LEADERSHIP
- SENS DE L'ÉCOUTE
- TRAVAIL D'ÉQUIPE
- RÉSOLUTION DE PROBLÈME
- CAPACITÉ D'ANALYSE
- SENS DES RESPONSABILITÉS
- CAPACITÉ D'ADAPTATION
- LOYAL

COMPÉTENCES

LANGUES

-ANGLAIS B1 (INTERMÉDIAIRE-AVANCÉ)
-ESPAGNOL A2 (INTERMÉDIAIRE)
-CHINOIS A2 (INTERMÉDIAIRE)

INFORMATIQUE

-MS EXCEL
-SHAREPOINT
-ERPLAIN
-MONDIAL CRM

PROFIL

Cadre dirigeant expérimenté, je suis à la recherche d'une opportunité nouvelle. Tenace, mesuré et à l'écoute, je sais gérer une équipe et trouver des solutions stratégiques à des problèmes complexes. Mes expériences au sein de la grande distribution alimentaire m'ont appris à être un dirigeant serein et efficace, sur lequel on peut compter. Attentif à obtenir de bons résultats, Leader de terrain, je suis à la fois stratège et opérationnel. J'ai hâte d'apporter ma contribution à votre entreprise et de collaborer avec vous.

COMPÉTENCES

COMMERCIAL
-GARANTIR LA BONNE APPLICATION DE LA POLITIQUE COMMERCIALE GLOBALE DE L'ENTREPRISE.
-CENTRALISER TOUTES LES INFORMATIONS UTILES

MANAGEMENT
-DIRIGER LE SERVICE D'ADMINISTRATION DES VENTES.
-MANAGER DES PROJETS À MOYEN ET LONG TERME.

GESTION
-SUIVRE LES RÉSULTATS INDIVIDUELS ET COLLECTIFS.
-VALIDER L'ATTEINTE DES OBJECTIFS.
-CONTRÔLER LES BUDGETS.
-ANALYSER LES RÉSULTATS.
-PROPOSER DES PLANS D'ACTION SECTEUR ET MAGASIN.
-GARANTIR LA BONNE GESTION ADMINISTRATIVE DE LA RÉGION.
-ASSURER LES REPORTING SECTEUR À LA DIRECTION COMMERCIALE.

EXPÉRIENCES

JANVIER 2023 - EN POSTE RESPONSABLE DE LA PERFORMANCE
GROUPEMENT LES MOUSQUETAIRES
PAGNY-SUR-MEUSE
GESTION DE LA PARTIE NORD DE LA RÉGION GRAND EST SUPERVISION DES 22 POINTS DE VENTES
CHIFFRE D'AFFAIRES : 56 MILLIONS D'EUROS
RÉSULTAT :
-RENFORCEMENT DE LA FIDÉLISATION DE LA CLIENTÈLE (+21%)
-STABILISATION DES ÉQUIPES COMMERCIALES BAISSE

MAI 2021 - SEPTEMBRE 2022 RESPONSABLE DE SECTEUR ALIMENTAIRE.
HYPERMARCHÉ CARREFOUR
AIX-EN-PROVENCE
GESTION D'ÉQUIPE DE 290 PERSONNES.
CHIFFRE D'AFFAIRES : 125 MILLIONS D'EURO
RÉSULTAT :
-+15% DE VENTES EN 2022 GRÂCE À UN NOUVEAU CONCEPT BIO EXPÉRIENCE.
-ATTEINTE DE L'OBJECTIF DE BÉNÉFICE BRUT DU SECTEUR CHAQUE ANNÉE GRÂCE À UNE STRATÉGIE INNOVANTE ET LE DÉVELOPPEMENT DE RELATIONS

AVRIL 2015 - AVRIL 2021 RESPONSABLE DE SECTEUR ALIMENTAIRE.
SUPERMARCHÉ AUCHAN
LENS
GESTION D'ÉQUIPE DE 69 PERSONNES.
CHIFFRE D'AFFAIRES : 15 MILLIONS D'EUROS.
RÉSULTAT :
-+11% DE PART DE MARCHÉ GAGNÉE ENTRE 2017 ET 2021 GRÂCE À UNE MEILLEURE ANTICIPATION DES OPPORTUNITÉS
-AUGMENTATION DU BÉNÉFICE BRUT (+9,5%)

JANVIER 2013 - MARS 2015 MANAGER DE RAYON FRAIS TOTAL.
HYPERMARCHÉ CORA
CAMBRAI
GESTION D'ÉQUIPE DE 25 PERSONNES.
CHIFFRE D'AFFAIRES : 9 MILLIONS D'EUROS
RÉSULTAT :
-AUGMENTATION DU CHIFFRE D'AFFAIRES (+7,5%)
-+34% DE SATISFACTION CLIENTS SUR LA FRAÎCHEUR PRODUITS
-+6% DE NOUVEAUX FOURNISSEURS LOCAUX

FORMATIONS

SEPTEMBRE 2022 - SEPTEMBRE 2023
MASTER 2 MANAGEMENT ET ADMINISTRATION DES ENTREPRISES
INSTITUT DE L'ADMINISTRATION DES ENTREPRISES
AMIENS - MENTION AB