Monsieur Sahele Imale
Manager - Responsable

Synthèse Professionnelle

J'ai mené à bien des missions dans différents organismes afin d'optimiser la gestion de leurs activités en ayant pour objectif l'augmentation de leur profit. J'ai su anticiper les besoins de chaque structure et trouver les solutions adaptées aux problématiques soulevées.

Véritable chef d'orchestre , j'ai pu mener à terme chacune de mes missions dans le respect des règles en vigueur au sein de l'entreprise. Professionnel portant de l'importance principalement sur 3 points :

- **Client (satisfaction,fidélisation...)**
- **Équipe (recrutement, formation, accompagnement et être FÉDÉRATEUR)**
- **Résultat (augmenter la marge, diminution des coûts, mise en place de stratégie, contrôle des indicateurs de performances...)**

Proposant un service client exceptionnel et un intérêt certain pour le dépassement des objectifs.

Expériences

CHEF DE CUISINE ET RESPONSABLE TRANSFORMATION *Avr. 2020 - Actuel*
Jardin de la montagne verte (producteur bio) cuisine de collectivité , Strasbourg
Formation HACCP à jour

RESPONSABLE POINT DE VENTE *Mai 2018 - Actuel*
Bijouterie L'alliancier, Strasbourg

RESPONSABLE NATIONAL DES VENTES *Mai 2017 - Mai 2018*
SNCF, France

SUPERVISEUR CENTRE D'APPELS *Juin 2016 - Avr. 2017*
Groupe Foch énergie renouvelable , Strasbourg

DIRECTEUR ADJOINT DE SITE *Fév. 2015 - Mai 2016*
Auto Concept 67 import-export véhicules de prestige , Kehl , Allemagne

RESPONSABLE MAGASIN *Jan. 2014 - Jan. 2015*
Cat Pat prêt à porter de luxe pour homme , Strasbourg

Formations

LICENCE COMMERCIALE - NRC (NÉGOCIATION RELATION CLIENT)
Sept. 2016
CAC FORMATION , *Strasbourg*

LICENCE DROIT DES ENTREPRISES
Sept. 2013
Université Droit et Science Politique , *Strasbourg*

BACCALAURÉAT STG
Août 2010
Lycée Louis Pasteur , *Strasbourg*

Coordonnées

06.95.23.79.83

sahele_imale@hotmail.fr

Permis B - voiture ,
67380 Lingolsheim

Tâches Réalisées

- Gestion d'un point de vente
- Développement du chiffre d'affaires
- Vente BtoB et BtoC
- Prospection
- Organisation d'évènements
- Gestion du personnel, management, animation, formations (20-50 personnes)
- Recrutement
- Comptabilité
- Gestion des chiffres et de la trésorerie
- Négociation fournisseurs
- Analyse du marché, développement des produits
- Calculs de rentabilité, gestion des marges et des coûts
- Analyse des statistiques
- Veille concurrentielle
- Production culinaire
- Gestion des stocks
- Gestion des conflits, des litiges clients et fournisseurs

Langues

Anglais B1
Allemand B2