

Paturot.

LOU-ANNE PATUROT

PROFIL

Organisée, rigoureuse et autonome je souhaite trouver un emploi stable au sein d'une entreprise afin de pouvoir y faire carrière.

EXPÉRIENCES ET RÉALISATIONS

CONSEILLÈRE DE VENTE

Pandora | 2022-2023 - 4 mois

- Gestion de la caisse
- Responsable de l'ouverture et fermeture du point de vente
- Conseil et disponibilité clients
- Vente additionnelle

CONSEILLÈRE DE VENTE - PREMIÈRE VENDEUSE

Chaussea | 2022 - 7 mois

- Contrôler et réceptionner la livraison
- Suivi des planogrammes
- Gérer l'équipe
- Ajustement des plannings
- Gestion de la caisse
- Responsable de l'ouverture et fermeture du point de vente
- Mise en rayon
- Conseil et disponibilité clients
- Entretien du magasin

COMMERCIALE STAGIAIRE

Agence d'Experts | 2021 - 1 mois

- Prospection physique
- Création de flyers
- Rendez-vous estimations en binôme

COMMERCIALE STAGIAIRE

Bières&Caetera | 2020 - 1 mois

- Création de mailing
- Démarchages professionnels par emails
- Préparation de commandes
- Gestion des réseaux sociaux

COMMERCIALE STAGIAIRE

Banque Populaire | 2019 - 3 semaines

- Accueil physique et téléphonique de la clientèle
- Création d'un jeu concours et prospection téléphonique dans le but de prendre un rendez-vous en agence avec le prospect

COORDONNÉES

07 81 28 48 32

lou-anne.paturot@hotmail.fr

2 rue Diego Vélasquez,
25000 Besançon

DIPLÔMES

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL VENTE
MENTION ASSEZ BIEN
Lycée Tristan Bernard Besançon

BEP RELATION CLIENT USAGERS
Lycée Tristan Bernard Besançon

CENTRE D'INTÉRÊT

Sport en salle

Chant

Bien être

MAITRÎSE

Reseaux sociaux

Internet

Pack office