

21 ALLEE DU BOCAGE
85190 AIZENAY
quenet.aurelien@gmail.com
06 69 25 50 23
Permis B, Véhiculé

FORMATIONS

Bachelor gestion des ressources humaines - ESA
09/2022 - 07/2023 - LA ROCHE SUR YON

BTS MUM - Retravailler dans l'Ouest
10/2020 - 03/2022 - ANGERS

CAP Boulangerie - URMA l'Esfora
08/2016 - 07/2017 - LA ROCHE SUR YON

MC Chocolaterie- confiseur-glacerie- dessert en assiette - URMA l'Esfora
07/2015 - 08/2016 - LA ROCHE SUR YON

Formation d'oenologie - URMA l'Esfora
09/2015 - 06/2016 - LA ROCHE SUR YON

BAC Boulangerie Pâtisserie Lycée ND du ROC
07/2012 - 07/2015 - LA ROCHE SUR YON

CAP Pâtisserie Lycée Notre Dame du ROC
07/2012 - 07/2014 - LA ROCHE SUR YON

LANGUES

- Anglais
- Espagnol

OUTILS

- Skello
- Progisap
- Silae



- Hellowork
- Office
- Canva

SAVOIR-ETRE

- Etre organisé dans mon travail.
- Avoir un esprit d'équipe.
- Etre curieux.
- Avoir une bonne relation humaine.
- Etre ponctuel et sociable.
- Etre rigoureux dans mon travail.

LOISIRS

- Football au niveau région depuis 2003.
- Coupe du monde de futsal en Autriche (2014)
- Voyage dans 13 pays.

Aurélien Quenet

Ressources Humaines

EXPERIENCES PROFESSIONNELLES

Chargé de mission RH et du recrutement
ATLANTIC SERVICES — LA ROCHE SUR YON
09.22 -08-23

- Procéder et assurer la gestion du personnel *(de l'embauche au fin de contrat)*
- Compétences en communication et en résolution des problèmes
- Planifier et organiser des formations pour le personnel.
- Rechercher des candidats et utiliser des techniques de recrutement innovantes
- Procéder à tous le processus de recrutement
- Organiser des événements de recrutement innovants.
- Collecter et traiter les informations liées à la paie et des déclarations fiscales

Responsable Animation
CAMPING LES TONNELLES — ST JEAN DE MONTS
06.22-09.22

- Manager une équipe .
- Recruter et organiser les plannings hebdomadaires pour mon équipe.
- Gérer, créer et animer les animations journalières.

Responsable de secteur
BRICO CASH — BEAUPRÉAU/MAUGES
10.20-04/22

- Recruter et organiser les plannings hebdomadaires pour mon équipe.
- Conseiller et s'adapter à l'envie des clients.
- Négocier et s'adapter avec les commerciaux pour les besoins de l'entreprise.
- Manager une équipe .
- Piloter, évaluer et gérer les stocks.
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité.
- Conduire et animer un projet de l'unité marchande.

Agent d'accueil commercial et d'administratif
NEXECUR — MOUILLERON LE CAPTIF
06.20-09.20

- Conseiller puis résoudre les demandes des clients.
- Négocier et s'adapter avec les clients pour les besoins de leur sécurité.
- Evaluer les besoins du client.
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière de l'unité.

Vendeur, Conseiller en Vin
HYPER U - CAVE — AIZENAY
02.20- 06.20

- Recruter et organiser les plannings hebdomadaires pour mon équipe.
- Négocier et s'adapter avec les commerciaux pour les besoins de l'entreprise.
- Manager une équipe .
- Piloter et gérer les stocks.

Technico-commercial, expert securité
VERISURE — LA ROCHE SUR YON
08.19-02.20

- Conseiller, analyser & évaluer les besoins client (+ installation et SAV).
- Négocier et s'adapter avec les clients pour les besoins de leur sécurité.
- Optimiser la performance économique et la rentabilité financière.
- Développer un portefeuilles clients (et démarcher)