# Michele Madawa

RECHERCHE EMPLOI BUSINESS DEVELOPER

## À propos


madawamichele514@gmail.com
RUE DU PARC, 95130 FRANCONVILLE
Permis de conduire
07 86 39 41 61


## Langues

Anglais

## Atouts

Dynamique , sociable, rigoureuse

## Voyages

Dubai , Espagne

## Centres d'intérêt

sport, danse

## Diplômes et Formations

MASTER 2 EN MANAGEMENT ET CONSEIL EN STRATÉGIE
De septembre 2019 à juillet 2020

CENTRE DE FORMATION PROFESSIONNELLE FAC FOR PRO PARIS

Etude du management, du marketing, du commerce international, du droit, de la stratégie des médias sociaux

MASTER EXPERTISE FINANCIÈRE
De septembre 2018 à juin 2019

The school of Advanced Management and finance LYON

Etude de l'analyse financière, de la gestion de trésorerie, de l'audit..

## Expériences professionnelles

BUSINESS DEVELOPER
D'août 2019 à janvier 2020

Findways Suresnes, France

Vente de produits financiers
Gestion et développement du portefeuille client.
Prospection commerciale
Négociation et réalisation des propositions commerciales
Conseil, orientation par rapport à la situation financière des clients

CONSEILLER CLIENTÈLE ET BUSINESS DEVELOPER
De juin 2018 à octobre 2018

BANQUE POSTALE LYON

Gestion portefeuille client
Ventes des produits de banques et assurances
Réception et émise d'appels pour des commandes clients, suivi des dossiers et relance.

COMMERCIALE AUPRÈS DES PARTICULIERS
De juin 2017 à octobre 2017

ENGIE ENERGIE SERVICES LYON

Prospection de nouveaux clients
Fidélisation de la clientèle
Gestion du besoin de la clientèle

CONSEILLER CLIENTÈLE PARTICULIER
De mai 2016 à septembre 2016

SOCIETE GENERALE YAOUNDE (Cameroun)

Gestion et développement du portefeuille clients.
Conseil, orientation et proposition des solutions les plus adaptées à la situation financière des clients.
Fidélisation de la clientèle en apportant des solutions à leur besoin

## Compétences

sens de l'écoute et de l'oganisation

Aisance relationnelle , rigueur, ténacité, autonomie

## Informatique

pack office

Word, Excel, Power point