

ILIAS CHAER

Compétences Techniques :

Langues:

- Français Bon Niveau
- Español Bon Niveau
- Anglais Niveau Moyen

L'informatique:

- CRM
- Power Point
- World
- Entretien Des Outils Informatique

Relation Clientèle:

- B2C (Télémarketing)
- B2B (Myopla)
- Préstataire(Akkodis)

Contact:

- Téléphone : 0641802764
- Courrier électronique : chaerilias2020@gmail.com
- Adresse: Hay Ahriq Route Cabo Negro

Capacité :

- Baccalauréat Obtenu en 2017
- DEUG en Droit Privé Obtenu en 2019
- Licence en Droit Privé Obtenue en 2020
- Master en Droit Privé Obtenu en 2022

Expérience Professionnelle :

- **juin 2023 Prestataire à Akkodis (international)**

-Contacter des Entreprises
-valider les heures de travail des employés
-Faire de la saisie

- **Mai 2023 Commercial B2B (Business to Business) myopla offshore**

-Formation commerciale B2B
-Contacter Des Entreprises Françaises a titre informatif sur les systèmes ERP

- **Mars 2023 : Stage a la Municipalité de Tétouan**

-Département des affaires financières et économiques - transactions
-connaitre les pourcentages des impôts a payer
-comment rédiger une facture

- **Août 2022 : réception d'appel B2C Dans (MARKETING SERVICIO CALL) :**

- convaincre le client
- vendre des produits
- faire des offres

- **Mars 2022 : Commercial dans une société vente de pc (grossistePC)**

-Contact fournisseurs-clients
-Accueil clients
-Publication d'annonces via Internet